

No.1610

第1611回例会

2014年1月31日(金) 12:30～13:30
点鐘

ロータリーソング“四つのテスト”

会食(和食)

会長会務

*ビジター紹介。

*木の話(26)。

明日はヒノキになろうと
子供達が努力目標の木と
して、一躍有名になりま
したヒノキ科のアスナロ
について、お話しします。



*1月の皆勤賞を差上げます。

西尾正博会員 1年 幡 碩之会員 22年

幹事報告

*2013年手続要覧日本語版が国際ロータリー
ウェブ・サイトに掲載されました。

*2月のロータリーレートのお知らせ

\$1=102円

*松本ガバナーエレクトより、次年度会長幹事さ
んに次年度RIテーマのネクタイとバッジが届
いています。

*2月のスケジュール

2月 7日(金) 定例理事会

2月14日(金) クラブ奉仕委員長会議

2月22日(土) 地区夢計画合同セミナー

委員会報告

*親睦活動・出席委員会

出席率・スマイル報告

*その他

卓話「夏子の酒」

会員 矢谷英志さん

先週(第1610回例会)の記録

2014年1月24日(金) 12:30～13:30
会長会務

*木の話(25) 一名メマツと呼ばれ、到る所の
丘陵から山地に普通にある常緑高木のアカマツ
について、お話しします。

若木は陽樹で、新しい土地に良く生え、乾燥
した酸性土壌にも耐えて生長します。古代人間
が住むようになり、山の木を切り、焼畑農業で
禿山になったところにアカマツが新入り、日本
で広大な面積を占めてきました。

アカマツは、樹高が35m、胸高直径が1、
5mに達し、幹は多く曲がっていますが、真っ
直ぐのものもあります。樹皮は上部が赤褐色、
下部は暗褐色です。針葉は極めて短い枝に2個
ずつ束ねられ、長さ8-12cmで先端は尖り、
ふちには微細な鋸歯があります。

花は雌雄同株で4月下旬から5月上旬に咲
き、球果は翌年10月に成熟し、木質で卵球形、
長さが3-5cmあり、鱗片が開いて種子を飛
ばします。なお、種子の発芽率は大きいです。

用途は強度が大で、建築材では梁などの構造
材や造作材に重宝され、土木、家具、器具、樽材、
など多くの用途に使われます。

しかし、近年はマツクイ虫の害で枯れるもの
が目立ち、次第に姿を消してゆくのが残念です。

幹事報告

*ガバナー事務所より、

ロータリー青少年指導者養成セミナー(RYLA)
開催のご案内。

3月23日(日) 9:30～ 津山市にて。

社会奉仕委員会にお願いします。

*例会変更のお知らせ。

倉吉 2月18日(火)を19日(水)に

倉吉中央 2月19日(水)を3RC合同夜間
例会に

ビジターの受付は定刻、定例会場にて

鳥取北 2月18日(火) 夜間例会
ビジターの受付は定刻、定例会場にて

*** 理事会報告**

- ①岸本 潤会員 定款により出席免除会員に。
- ②2014~2015年度ガバナーノミニーに庄司尚史氏(境港RC)を信任。
- ③中間決算承認。
- ④合同例会プログラムと予算の承認。
- ⑤第3回IDMのテーマは、「社会奉仕賞推薦と創立35周年について」に決定。

出席率

1月24日 会員53名 欠席10名 81.13%
1月10日 メーキャップ 6名 76.92%

メーキャップ会員

1月23日 木原一志会員 鳥取RCへ
1月23日 西尾正博会員 日本ロータリーEクラブ2650へ

スマイル

- *西尾 茂会員 / ①太田栄市様、卓話よろしくお願ひします。②写真ありがとうございました。
- *竹内 隆会員 / 写真有難うございました。
- *森下哲也会員 / 太田栄市さん、本日の卓話、よろしくお願ひします。
- *岡田信俊会員 / 太田栄市さん、本日は卓話をよろしくお願ひ致します。
- *山村保雄会員 / 太田様、本日は卓話楽しみにしてます。
- *米本哲人会員 / 写真有難うございました。
- *吉田 博会員 / カワイイ写真、ありがとうございます。
- *山下聖児会員 / 写真ありがとうございました。
- *西尾正博会員 / インターネットロータリーEクラブでメークアップしました。300文字以上のコメントでOKです。一度おとずれて見て下さい。
- *多田一昭会員 / 誕生日。還暦まぎわになりました。
- *岡本安量会員 / 創業記念日。
- *麻木宏栄会員 / 創業記念日。
- *早退4件遅刻1件 合計23,000円

会計報告 金田卓也会員

2013~2014年度半期決算報告。

卓話「最近の中古車流通事情」

(株) トータル・エナジー

代表取締役 太田栄市さん

- *祖父の代から続いた元太田商店、株式会社オオタの代表を4年ほど前から兼ねています。そちらでは燃料関係をやっています。トータル・エナジーは今年が会社の設立からちょうど20年になります。最初はガソリンスタンドの事業から開始しました。設立3年後にガリバーグ

ループが買い取った車両をガソリンスタンドで販売するドルフィンネットというフランチャイズに興味を持ち、加盟しました。しかし、当時は買取のガリバーが鳥取になかったため、まずそちらからやって下さいと言われ買取を始めました。グループに販売を中心に商売している会社がありませんでしたので、販売台数部門日本一という表彰をよく貰っていました。

- *去年の5月からは、カーセブンというブランドに変えています。ガリバーではチラシの作り方一つにも種々の制約があり、中古車というのは旬のものなので、この点が折り合わなかったためです。ブランドを変えてから以降、ここ数ヶ月の平均では2倍くらいの販売台数になっています。ガリバーでは店頭各車両に価格表示ができなかったのが、今はできるようになり、「分かりやすくなったね、お宅の店は」とよく言われます。
- *中古車は、買取した自分のところで販売店を持っているところが多いですが、そこで売れないのをオークションに持って行くのが以前でした。このオークション会場をうまく利用したのが買取ビジネスだったということです。ところが、最近は、買取してどこに持っていかというと海外に持っていきます。相場を形成する要素に海外人気があります。ロシアが多いですが、東南アジア、中東の方でも売っています。中東では灰皿が一杯になったら車を買って換えるという話があります。中古でないと持ち込めないという国もあり、1年落ちでも新車と同じ値段で買取ったケースもあります。
- *どんな車が値落ちしないかというと、まず、軽自動車です。最近は都会の方でも軽自動車が売れており、中古も引っ張りだこです。それから、ハイブリッドカーが良いです。ハイブリッドカーに限らず、5年落ちまでの車がお勧めです。これを高く買ってくれる国があります。ランドクルーザー、ディーゼルカーも良いです。商用車、これも高く買い取らせていただきます。
- *若い方が鳥取では仕事がないので県外に行くから乗らないので車を売りにくることがありますが、そうやって若い人が減っていくのを実感します。もっともっと雇用を増やして行って地域に貢献できる企業でありたいと思います。(株)オオタの方では燃料だけではなく、ベンリーという便利屋の事業なども手がけていますので、今後ともよろしくお願ひします。

次週例会予定

2014年2月7日(金) 第1612回例会
職業奉仕賞表彰