

No.1594

第1595 回例会

2013年9月27日(金) 12:30 ~ 13:30
点鐘

ロータリーソング “四つのテスト”

会食 (洋食)

会長会務

* ビジター・ゲスト紹介。

米山奨学生 岳 軻さん

* 木の話 (10)。街路樹が

10回目になりました。

今日は栄町「割烹たくみ」

前通りで、5月ごろ咲き

誇るハナミズキについて

話します。

* 9月の皆勤賞を差上げます。

児島 良会員 2年 岡田信俊会員 13年

吉田 博会員 26年 山本文正会員 31年



幹事報告

* 10月のスケジュール

10月 4日(金) 定例理事会

10月5-6日 地区大会(津山)

10月11日(金) クラブ奉仕委員長会議

10月18日(金) 職場訪問

10月20日(日) 東部5RC合同親睦

ゴルフコンペ(第2回西尾会長杯)

10月25日(金) 夜間例会

18:30~19:30

委員会報告

* 親睦活動・出席委員会

出席率・スマイル報告

* その他

年次総会

先週(第1594 回例会)の記録

2013年9月20日(金) 12:30~13:30

会長会務

* 本日は IDM の総括を行ないます。各班で話し合われた内容の発表をお願いいたします。

* 木の話 (9) 今回は智頭街道のわらべ館前通りに昔から植栽されており、世界の街路樹として有名なプラタナスについてお話します。

この木は本名がモミジバズカケノキで、プラタナスは学名です。落葉高木で、普通は低く刈り込まれていますが、山では高さが35mにも達します。葉は長さ、幅共20cmと大きくモミジの葉に似ていることから、命名されました。この木の幹は、不規則な薄片になって剥げ落ちて、その跡が鹿の子の様なマダラになるのが特徴です。

このプラタナスは古くから欧米の人々に愛され、何処の街でも立派に管理されています。私は10年前、南フランスの小都市を訪れた時、ナポレオン2世が植えたと伝えられる、立派なプラタナスの街路樹を見て感激しました。

我が国へは明治年間に渡来したと言われ、1894年頃新宿御苑に植えたものが、今も残っています。現在ではこのプラタナスは世界の都市街路樹の最も主なものの一つになっています。

幹事報告

* ガバナー事務所より、ロータリー財団地域セミナーおよびメジャードナー午餐会のご案内。

メジャードナー顕彰午餐会は12月2日(月) 11:00 ~ 東京にて。

当クラブの該当者は米本会員です。

* 鳥取子ども学園より、先日寄付した本の礼状が届いています。川越会員の蔵書を寄付しました。

* 地区大会参加の皆様にご案内を配布していません。

10月6日(日) 朝7:30 駅南出発です。

途中乗車等の場合は、幹事まで申し出ください。

出席率

9月20日 会員52名 欠席10名 80.77%

9月 6日 メーキャップ 3名 88.46%

メーカーキャップ会員

9月17日 平野敏和会員 鳥取北 RC へ

スマイル

- * 西尾 茂会長／本日の IDM 総括、よろしくお願ひいたします。
- * 竹内 隆幹事／クラブフォーラム「IDMの総括」で、各班の内容が楽しみです。
- * 生馬美津雄会員／9月16日の西尾会長杯ゴルフコンペ、雨・風の中偶然が重なり優勝でした。
- * 岡本安量会員／IDM 3班の皆さん、お世話になりました。楽しい時間でした。
- * 米花廉友会員／児島さん、先日はお世話になり、ありがとうございました。
- * 坂本 直会員／①お陰様で、21期の新年度を迎えることができました。社長を退任し、一歩下がって社業を支えたいと思っています。
②ゴルフ会の皆様、先日はありがとうございました。
- * 鈴木一彦会員／創業記念日
- * 早退1件 合計15,000円

ゴルフスマイル

- * 生馬美津雄会員／優勝
- * 土江富夫会員／OB 合計4,000円

クラブフォーラム「IDM 総括」

* テーマ「会員増強について」

* 第一班（平野リーダー／8名）

- ①会員を増やすことばかり考えるのではなく、いかに脱会する人を無くするか。
- ②どんな会でも一旦会員が減る時期が来るが、不思議に仲間を呼ぶ雰囲気湧き上がり、自然に増えていく。
- ③新入会員をお客様扱いにしないで、一人ぼっちにせず、皆で支える気持ちが必要。
- ④今の雰囲気壊さず、友人・知人・後輩に入会を勧める。しっかりと事前説明を行ない、入会したら皆で支える。
- ⑤良い電池の中に悪い電池を入れるとすべての電池が悪くなる。どんな人でも良いと言うわけでは無い。
- ⑥全員が先頭に立って、西 RC の雰囲気壊さない人を探していく。

* 第二班（油谷リーダー／8名）

- ①西 RC は馴染みやすいクラブだ。入会しても楽であろう。
- ②女性会員は、まだいないほうが良い。会の雰囲気が変わる。
- ③心の狭いことを言わずに、女性会員も検討するべきだ。
- ④女性を入れるのなら、商工会議所婦人部・ITC・ソロプチミスト等の会員はどうか？
- ⑤青年中央会・JC・会議所青年部のメンバーはどうか。
- ⑥税理士さんなど士・師業をあたるのはどうか。
- ⑦強引に引っ張らんとダメ。でも長続きしないとダメ。3年位居ないと会になじまない。
- ⑧建築資材関係の人に、声をかけてみる。
- ⑨年間費用の事ははっきり言うべき。西は他クラブより安い。スマイルの事も説明すべき。

* 第三班（岡田リーダー／11名）

- ①理想的な会員数について。ピーク時は72名。現在52名だが、55～60名になることを望む。
- ②三井生命のように、転勤で交代された方が代々入会される様な企業を探す。また、これと思ひ当たる方には早めに声をかける。
- ③会員増強の事例として、(1)同窓会（クラブの卒業生）を開催する。(2)会費を下げる。(3)卓話講師を勧誘する。(4)青年経済団体と連携する。(5)女性会員問題。等有るが、女性会員問題以外は、実現に向けて検討すべき。
- ④IDMで話し合い、意見を出すことも大切だが、強化月間（キャンペーン）設け、実行すべき。具体的なリストを作るなどして、複数人で説得する体制を作る。
- ⑤いなばライオンズクラブは中国地区でも有名なくらい会員が多い。その秘訣が有れば参考にすべき。
- ⑥入会金を無料にして、退会金を高額課金する。
- ⑦年配で退会しそうな会員を、会員増強委員会の所属とし、辞められない雰囲気にする。実例あり。（本人曰く、ファインプレー）

* 第四班（吉田リーダー／9名）

- ①9月1日に行われた地区セミナーの話をし、そのまま座長として報告・まとめの話をした。
- ②女性会員問題に付いては、ほとんどの会員から前向きな反応は無かった。
- ③大田原会員より、新入会員とのミーティング開催は、リラックスした雰囲気色々な話が出来、勉強になったとのこと。
- ④西 RC 他クラブよりも夜間例会が多いので、新入会員も親しくなりやすい。
- ⑤直前会員増強委員長より、現在会員候補者2～3名を勧誘中との心強い発言があった。

* 第五班（瀧本リーダー／9名）

- ①会員の同意が有れば問題ないので、同業者の方を勧誘するという方法も有る。
- ②会員の中に無い業種も検討すべき。
- ③退会されない方、付き合いの良い方、個性的な方、こだわりの有る方、鳥取好きな方、そんな人を勧誘したい。
- ④ロータリーのことを十分に説明し、楽しくて有意義な会であることを理解してもらう。その上で、積極的にアプローチする。
- ⑤女性会員は積極的に入れるべきである。

* 西尾会長総括

皆様の意見を審議して、前向きに進めたいと思います。私自身が一時退会を考えたという反省を含めて、退会防止ということはとても大切な事だと思います。西 RC は楽しいクラブだと他クラブから聞きまですし、私自身もそう思います。この事を大いに知り合いにお話し頂き、勧誘していただきたい。これからも会員増強委員長を先頭にして、増強に頑張りたいと思います。

次週例会予定

2013年10月4日（金）第1596回例会
卓話 米山奨学生 岳 軻さん